

A **Monojet Ipartechnika Kft.** több külföldi gyártó kizárólagos képviselőjét ellátó, belföldön és külföldön műszaki-értékesítési tevékenységet végző vállalat magyarországi csapatának bővítése céljából új munkatársat keres az alábbi munkakörbe:

Műszaki-értékesítési csoportvezető

Feladatok:

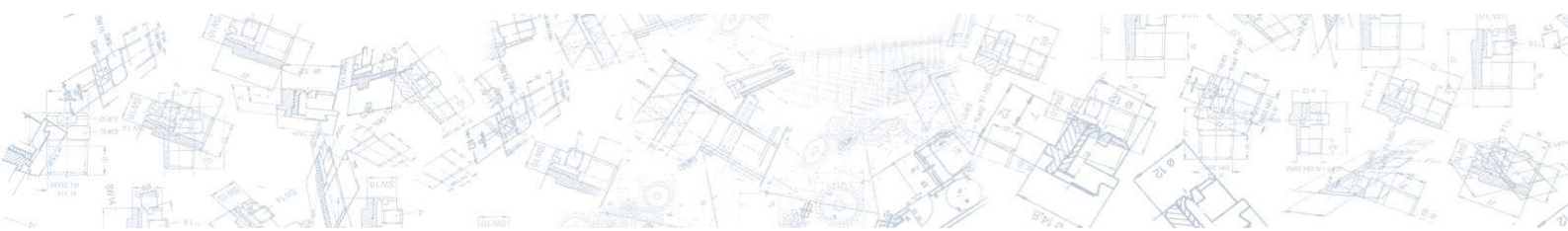
- ajánlatok kidolgozása a vevők részére, árkalkulációk készítése, ajánlatok követése, illetve ezen feladatok delegálása, nyomon követése, megszervezése
- kapcsolattartás a már meglévő vevőkkel, új vevők látogatása, felkeresése, tárgyalások lebonyolítása (átlagban heti 3 nap irodai munka, 2 nap utazás)
- kapcsolattartás a külföldi gyártók megfelelő szakembereivel, kollégáival, szakmai kérdések megvitatása (kereskedelmi, műszaki)
- a logisztikai asszisztens és a kereskedelmi asszisztens munkájának koordinálása, irányítása, támogatása, feladatok nyomon követése, ellenőrzése
- vevői listák folyamatos nyomon követése, látogatások, tárgyalások megszervezése, értékesítések nyomon követése, eredmények folyamatos monitorozása
- marketing tevékenység irányítása: hírlevelek időzítése, tartalma, telefon akciók megszervezése, látogatások megszervezése stb.
- projektek levezénylése, alvállalkozókkal történő kapcsolattartás, csapat irányítása
- a projektek, rendelések nyomon követése koordinálása, árak beállítása, kalkulációja, árpolitika betartása és alakítása, fedezet és árrés számítása projektenként, szállítási idők betartatása
- beszámolók készítése a felettesek számára (közvetlen felettese a cég két ügyvezetője)

Elvárások:

- műszaki végzettség (gépészmérnök / gépész technikum / esetleg műszaki szakközépiskola / műszaki menedzser) valós műszaki ismeretekkel, jártassággal, készséggel.
Nem speciális dolgokat várunk el, de elvárjuk az általános anyagtechnológiai, áramlástechnikai, gyártástechnológiai, hidraulikai, pneumatikai ismereteket és gépelemek ismeretét, rajzolvasást.

VAGY

- gazdasági kereskedelmi végzettség (főiskola/más felsőfokú) erős kereskedelmi vénával és fent felsorolt műszaki területek középszintű ismeretével. (középszintű = nem mérnöki tudás, de általános rálátás, amely az értékesítéshez szükséges)
- legalább 2-3 éves munkatapasztalat (kereskedelmi, műszaki-kereskedelmi, műszaki, projekt; szívesen várjuk olyan pályázók jelentkezését is, akik jelenleg műszaki-kereskedelmi asszisztensként dolgoznak, szeretnének tovább fejlődni, továbblépni, de erre jelenlegi munkahelyükön nincs lehetőségük)
- angol nyelv minimum társalgási szintű ismerete (elvárás a tárgyalási szint, de megfelelhet más követelmények megfelelő megléte esetén a továbbfejleszhető társalgási szint is)
- jó kommunikációs képesség, jó megjelenés és kiállás, jó prezentációs képesség, önállóság, proaktivitás
- kereskedelmi irányultság
- nagyon fontos a szervezőkészség, képesség csapat munkájának megszervezésére, irányítására, feladatok koordinálására, ellenőrzésére
- kiváló problémamegoldó képesség



- utazási hajlandóság belföldön új, már meglévő vevői kapcsolatok ápolása, új vevők megszerzése, látogatása
- „B” kategóriás jogosítvány gyakorlattal

A megjelölt és kért tudást, nyelvtudást, kompetenciákat ellenőrizzük!

Előny:

- német / olasz nyelv ismerete
- SEO és hírlevél küldő programok ismerete

Amit kínálunk:

- kompetens fizetés
- teljesítményarányos jutalék
- sikeres próbaidő után céges gépkocsi
- céges telefon és laptop
- fiatalos, lendületes csapat, jó munkahelyi légkör
- kihívást jelentő munkakör, napi szintű folyamatos tanulás és tapasztalatszerzés lehetősége

Munkavégzés helye:

Kecskemét, illetve vevői látogatások esetén vidék

Olyan kollégát keresünk, aki lelkes az új feladatok és kihívások iránt, tanulni, fejlődni szeretne és hosszú távon csapatunk tagjaként számíthatunk rá, később magasabb pozícióban is.

Amennyiben hirdetésünk felkeltette érdeklődését, kérjük, küldje el magyar nyelvű önéletrajzát és motivációs levelét az allas@monojet.hu e-mail címre. Jelentkezési határidő 2015. február 6.

